



SINA BACHMANN

Interim Managerin | Leadership Development | Personalentwicklung

Adresse: 80993 München
Telefon: 0176 20932026
Email: direkt@sinabachmann.de
Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/sina-bachmann-coaching/>

KURZPROFIL

Interim Managerin, Business Coach und ehemalige Vertriebsleiterin mit langjähriger Erfahrung in Führungskräfte-, Talent- und Mitarbeiterentwicklung im internationalen Konzernumfeld. Verbindet operative Führungserfahrung mit fundierter Coaching- und Trainingskompetenz sowie über 3.000 Stunden Coaching- und Trainingspraxis.

Erfahren in Führungskräfteentwicklung, Onboarding, Performance Management, Potenzial- und Mitarbeiterentwicklung sowie der Konzeption und Umsetzung praxisnaher Entwicklungsformate. Mehrjährige Zusammenarbeit mit HR bei Talent-, Entwicklungs- und Nachfolgeprozessen sowie praktische Erfahrung in Change- und Rollout-Projekten.

Besondere Stärke: Entwicklungsmaßnahmen nicht nur konzipieren, sondern aus eigener Führungspraxis heraus so gestalten und begleiten, dass sie im Arbeitsalltag tatsächlich Wirkung entfalten.

BERUFSERFAHRUNG

Business Coach, Trainerin & Führungskräfteentwicklerin | Selbstständig

Sina Bachmann Coaching & Training | 2023 - heute

- Konzeption und Durchführung von Leadership-, Lern- und Entwicklungsformaten für Führungskräfte und Mitarbeitende
- Konzeption und Moderation interaktiver Präsenz- und Online-Workshops zu Leadership, Kommunikation, Resilienz und Selbstführung
- Coaching von Führungskräften in Rollenwechseln, Entwicklungs- und Veränderungsprozessen
- Entwicklung bedarfsgerechter Trainings- und Lernformate mit Fokus auf nachhaltigen Transfer in den Arbeitsalltag

Erfolge:

- Über 3.000 Stunden Coaching- und Trainingspraxis
- Aufbau einer eigenen Leadership Academy mit Online- und Präsenzformaten
- Regelmäßige Trainings und Entwicklungsformate für Führungskräfte und Akademiker:innen

Vertriebsleiterin

Hilti Deutschland AG | 2019 - 2022

- Führung und Entwicklung eines 9-köpfigen Außendienst- und Key-Account-Teams
- Verantwortung für Talententwicklung und Nachfolgeplanung in enger Zusammenarbeit mit HR
- Identifikation, Förderung und Entwicklung von Potenzialträger:innen und Nachwuchskräften
- Durchführung von Entwicklungs-, Feedback-, Zielvereinbarungs- und Karrieregesprächen
- Konzeption und Umsetzung von Onboarding-, Coaching- und Entwicklungsmaßnahmen
- Analyse von Performance und Entwicklungspotenzialen sowie Ableitung gezielter Entwicklungsmaßnahmen
- Begleitung von Veränderungsprozessen, Rollouts und neuen Arbeitsweisen

Erfolge:

- Eine der bestbewerteten Führungskräfte in internen Mitarbeiterbefragungen
- Nachhaltige Mitarbeiter- und Teamentwicklung bei gleichzeitig dauerhafter Zielübererfüllung und zweistelligem Wachstum

Key Account Managerin Außendienst und stellvertretende Vertriebsleiterin

Hilti Deutschland AG | 2015 - 2018

- Durchführung von Produkt-, Onboarding- und Lernformaten für Kunden und Mitarbeitende
- Begleitung von Rollouts sowie Einführung neuer Produkte und Arbeitsweisen
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei Mitarbeiterentwicklung und Veränderungsprozessen
- Betreuung strategischer Key Accounts im Bau- und technischen B2B-Umfeld

Erfolge:

- Dauerhafte Zielübererfüllung und zweistelliges Wachstum

Verkaufsberaterin Außendienst

Hilti Deutschland AG | 2014

Erfolge:

- Bereits im ersten Jahr als eine der erfolgreichsten Verkaufsberater:innen Deutschlands ausgezeichnet ("Winnerin")

Vertriebsassistentin

Electrolux Hausgeräte GmbH | 2011 - 2014

- Fachliche Führung und Koordination eines Innendienstteams
- Unterstützung und Vertretung der Vertriebsleitung
- Organisation, KPI-Analyse und Optimierung von Vertriebsprozessen
- Vorbereitung und Durchführung von Vertriebstagungen

Key Account Kundenberaterin E-Ordering und Innendienstsachbearbeiterin

Electrolux Hausgeräte GmbH | 2007 - 2011

AUSBILDUNG & FORTBILDUNG

Psychologische Beratung / Systemischer Coach & Business Coach:

Dr. Migge Seminare | 2022 - 2023

Führungscoaching - Coaching von Führungskräften, Kommunikation und Reflexion | 2025

Kognitiv-emotionale Methoden im Coaching | 2024

Betriebswirtin (VWA): Berufsbegleitendes Studium der Wirtschaftswissenschaften | 2008 - 2011

Industriekauffrau: AEG Hausgeräte GmbH | 2004 - 2007

KERNKOMPETENZEN & TOOLS

People & Talent Development

Leadership & Talent Development, Learning & Development, Personalentwicklung, Onboarding, Potenzial- & Kompetenzentwicklung, Performance Management, Feedback- & Entwicklungsgespräche

Learning & Change

Trainingskonzeption, Workshop-Moderation, Präsenz- & Onlineformate, Lerntransfer, Change-Begleitung, Teamentwicklung, Stakeholder Management, Führungskräftecoaching

Tools: MS Office, CRM, SAP, Canva, Zoom, MS Teams, AI-Tools

WEITERE INFOS

Sprachen: Deutsch (Muttersprache), Englisch (gut)